



Mit Trend Micro Security auf Wachstumskurs

Sicherer IT-Betrieb mit Trend Micro Vision One-Lösungen und -Services der ATD

 www.atd-systemhaus.de

 Deutschland, Europa

 Managed Security Services für den Mittelstand

Eingesetzte Lösungen

- Trend Micro Worry-Free XDR als Bestandteil aller Standard-Managed-Services für kleinere Kunden
- Individuelle Leistungen mit XDR und Trend Micro Vision One für größere Kunden
- Trend Micro Managed XDR für erweiterten Analysten-Service

Business impact

- Höhere IT-Sicherheit und Erfüllung von Compliance-Anforderungen
- Verbesserte Effizienz durch Automatisierung und Integration
- Wettbewerbsvorteil durch Trend Micro-Partnerschaft

Als Managed Security Service Provider (MSSP) und Managed Service Provider (MSP) für den Mittelstand unterstützt die ATD GmbH ihre Kunden im Bereich der Cybersecurity mit den neuesten Technologien aus dem Trend Micro Vision One-Universum. Eine einheitliche Sicht auf die IT-Infrastruktur spielt dabei eine entscheidende Rolle.

Die ATD hat europaweit als erster Partner Kompetenzen im neuen Partnerprogramm von Trend Micro erreicht und baut die partnerschaftliche Zusammenarbeit kontinuierlich weiter aus. Diese enge Kooperation ermöglicht der ATD, ihren Kunden stets die neuesten Technologien und Sicherheitslösungen anzubieten. Viele der Kunden zählen zu den Hidden Champions ihrer Branche. Die ATD ist auf mittelständische und inhabergeführte Unternehmen spezialisiert.

Sie haben wertvolle Daten und Geschäftsgeheimnisse, die ein hohes Schutzniveau erfordern? Die ATD unterstützt seit 1996 Hidden Champions aus der Region dabei, Compliance-Anforderungen wie TISAX, NIS2 oder ISO27001 einzuhalten und die Resilienz ihrer IT-Landschaft zu erhöhen.

Die Top-Prioritäten von ATD in der Cybersecurity sind:

- Optimal die gesamte IT-Umgebung der Kunden überwachen und schützen.
- Komplexe Angriffsszenarien erkennen und wirkungsvoll verhindern.
- Angriffsflächen identifizieren und minimieren.
- Im Krisenfall die Dauer einer Kompromittierung wirksam reduzieren.
- Die fatalen Auswirkungen eines Cybervorfalles signifikant eindämmen.



Ein „Best of Breed“-Ansatz führt zu Mehraufwand in der Korrelation von Ereignissen und kann in einem komplexen Szenario zu Zeitverzögerungen führen, die sich dann trotz moderner Lösungen erheblich auf die Erkennung von Vorfällen auswirken können. Deshalb haben wir uns für die ganzheitliche Plattform Trend Vision One entschieden und können damit unseren Kunden ein Mehr an Sicherheit bieten.



Frank Hentrich
ATD Head of Security



Hohe Ziele - große Herausforderungen

Wie erreicht die ATD diese Ziele? Neben hoher Fach- und Beratungskompetenz braucht es dafür geeignete technische Lösungen und Maßnahmen, um die immer aggressiver und häufiger werdenden Cyberangriffe effizient und ressourcenschonend zu erkennen und abzuwehren. Dabei wird besonderer Wert darauf gelegt, dass die Maßnahmen nicht nur wirtschaftlich tragbar sind, sondern auch eine optimale Nutzung der vorhandenen Ressourcen ermöglichen.

Maßgeschneiderte Lösungen für den Mittelstand: Trend Vision One

Als Managed Security Service Provider (MSSP) und Managed Service Provider (MSP) bietet die ATD weiterführende Dienste bei der Schließung von Blind Spots und erkannten Sicherheitsproblemen in Kundenumgebungen an. Gleichzeitig wird sichergestellt, dass die technischen Anforderungen von NIS2, TISAX oder ISO 27001 mit beherrschbaren Mitteln erfüllt werden. Ein besonderer Fokus liegt darauf, Compliance-Vorgaben klar und nachvollziehbar in den angebotenen Dienstleistungen zu integrieren, um eine nachhaltige Sicherheit und Rechtssicherheit für Kunden zu gewährleisten.

Der KI-gestützte Cybersecurity-Assistent Companion unterstützt Kunden nicht nur, indem er die Erkennung von Bedrohungen beschleunigt, sondern komplexe Anforderungen, wie z. B. zum Reporting, einfach und verständlich formuliert. Dadurch wird nicht nur die Produktivität und Effizienz gesteigert, sondern auch die Umsetzung von Compliance- und Dokumentationspflichten wesentlich erleichtert.

SIEM, SOAR und SOC lassen sich flexibel an den Schutzbedarf der Kunden anpassen. Ein besonderer Mehrwert ergibt sich durch die Möglichkeit, bestehende Lösungen einzubinden, deren Wirkungsgrad zu erhöhen und dadurch die Sicherheit nachhaltig zu verbessern. Diese können darüber hinaus in Audits nachgewiesen werden. Gleichzeitig wird eine umfassende Anbindung an sehr viele Drittanbieterlösungen sichergestellt, um eine nahtlose IT-Landschaft zu schaffen.

Um die verschiedenen Aspekte einer IT-Infrastruktur ganzheitlich zu betrachten, konsolidiert Trend Vision One Informationen aus internen und Drittanbieter-Quellen, setzt korrelierte Erkennungsmodelle ein, bewertet kontinuierlich Cyberrisiken und alarmiert bei einem Sicherheitsvorfall, nach Kundenwunsch, entweder direkt den Kunden, die ATD oder Trend Micro. Per zentralem Dashboard weist das Vision One - Attack Surface Risk Management (ASRM) außerdem proaktiv auf Möglichkeiten hin, das Schutzniveau zu erhöhen und Cyberrisiken gleichzeitig zu senken.

Wir streben eine ganzheitliche und langfristige Kundenbetreuung an.



Für uns ist wichtig, dass wir unsere Kunden ganzheitlich über viele Jahre hinweg betreuen und weiterentwickeln können. Dafür ist Trend Micro der ideale Partner.



Thomas Braselmann
ATD Vertrieb

Folgende USPs stellen die Lösungen für die ATD bereit:

- **Erstklassige Detection & Response mit dem SOC by ATD.**
- **Im Falle eines Cyberangriffs kann ATD genau nachvollziehen, was passiert ist, und die Ursache erkennen.**
- **Mit Trend Micro als Rückhalt kann der MSP seinen Kunden auch in komplexen Fällen jederzeit schnelle, qualifizierte Antworten und Hilfestellungen geben.**
- **ATD erhält von Trend Micro vertriebliche Unterstützung und direkten Zugang zu Pre Sales Consulting Leistungen. So hat der Dienstleister immer die beste Technologie parat - auch für zukünftige Bedrohungen.**

Ausblick: Gemeinsam das Geschäft weiterentwickeln

ATD ist seit fast 20 Jahren Trend Micro-Partner und hat vor Kurzem Expert-Status erlangt. Als Partner konnte die ATD ihre Profitabilität steigern, mehr Leads generieren sowie Fähigkeiten und Services stark ausbauen. So hat die ATD die Kompetenzen Managed Security Services Provider (MSSP) und (MSP) sowie die Professional Services-Kompetenzen „Endpoint and Email Security“ und „Network Security“ erlangt. Thomas Braselmann erklärt:

„Für uns ist wichtig, dass wir unsere Kunden ganzheitlich über viele Jahre hinweg betreuen und weiterentwickeln können. Das breite Trend Micro-Angebot von Worry-Free bis TippingPoint bietet uns die Möglichkeit, von kleineren Kunden bis hin zum großen Mittelstandsprojekt alles aus einem Lösungsframework zu liefern.“

„Wir sehen gerade in unserem Zielmarkt ein hohes Kundenpotenzial und werden unsere Schwerpunkte im Bereich der IT-Security noch erweitern“, sagt Holger Kämmerer, Geschäftsführer ATD GmbH. „Trend Micro ist auf diesem Weg einer unserer strategischen Key Partner.“

Weitere Informationen

Für weitere Informationen besuchen Sie trendmicro.com

©2024 Trend Micro Incorporated. Alle Rechte vorbehalten. Trend Micro, das Trend Micro Logo und das T-Ball-Logo sind Marken oder eingetragene Marken von Trend Micro Incorporated. Alle anderen Firmen- bzw. Produkt-namen sind Unternehmenskennzeichen oder eingetragene Marken ihrer jeweiligen Eigentümer. Die in diesem Dokument enthaltenen Informationen können sich ohne vorherige Ankündigung ändern. Trend Micro, das Trend Micro Logo und das T-Ball-Logo tragen das Registered-Trade-Mark-Symbol der USA. Einzelheiten darüber, welche personenbezogenen

Daten wir erfassen und warum, finden Sie in unserer Datenschutzerklärung auf unserer Website unter: trendmicro.com/de_de/about/legal/privacy.html